

## Kundreferens - Kjell Svensson på Monitor Larm & Bevakning

*1 Vad hade du för mål med utbildningen/coachningen i MentalSäljKompetens®?*

Mitt mål var att bli bättre på att fokusera, och därmed lättare göra klart påbörjade projekt.

*2 Vad var viktigt för dig med målet?*

Eftersom jag har lätt för att känna av stresspåslag när det är för många bollar i luften samtidigt så var det viktigt för mig att hitta bra verktyg för att hantera detta.

*3 Vad har värdet varit för dig med utbildningen/coachningen i MentalSäljKompetens®?*

Jag har lärt mig att hantera vardagen på ett effektivare sätt och därmed fått mer gjort på samma tid som tidigare. Dessutom har jag lärt mig mycket om värdebaserad försäljning vilket ger en högre kvalitet i mitt arbete och en större förståelse för vad våra kunder är ute efter när de gör affärer med oss.

*4 Vad har du fått ut av utbildningen/coachningen?*

Massor, att slipa in nya spår i hjärnan genom träning och övningsuppgifter har betytt fantastiskt mycket för mig

*5 Vilka möjligheter har du att förändra din situation nu efter utbildningen/coachningen?*

Stora möjligheter, jag har gjort flera små justeringar i min vardag som tillsammans har gett stora resultat.

*6 Vilka fördelar ser du med MentalSäljKompetens®?*

Utbildningen är väl anpassad för högpresterande företag och personer, det finns en stor förståelse och lösningar för en, som i mitt fall, säljares problem i vardagen.

*7 Vad tycker du om företaget dinEffekt AB och föreläsaren/utbildaren/coachen?*

Marie är en fantastiskt trevlig och kunnig person som har en otrolig förmåga att krypa in under skinnet på mig, på ett positivt sätt, och där sätta fingret på exakt de problem som jag har att tampas med.

**Kjell Svensson**  
**Teknisk Försäljning**  
**Monitor Larm & Bevakning**

**21 april 2015**