

Referenser

Marie och jag fann varandra direkt när våra vägar korsades, vilket resulterade i en fantastisk frukostföreläsning för våra avtalskunder. De ämnen och områden Marie pratar om har ALLA behov och nytta av i dagens stressade samhälle. Hon ger inte bara väldigt goda insikter och förståelse kring hur man fungerar som människa, utan även hur man kan påverka sig själv och med väldigt konkreta verktyg! Vi kommer garanterat att använda oss av Marie igen.

Eva Tobisson, Försäljnings- & Marknadsansvarig på Chalmers Konferens & Restauranger.

Jag och mina kollegor gick kursen Mental Säljträning hos dinEffekt och Marie Algotsson Skogh, hösten 2017. Kursen fick oss som kollegor att bli ett starkare och mer framgångsrikt team. Som föreläsare var Marie väldigt duktig på att förklara HUR vi skulle uppnå våra satta mål, vilket visade sig bli nyckeln till den framgång vi har sett den senaste tiden. Jag kan verkligen rekommendera dinEffekt och Marie Algotsson Skogh till alla som vill utveckla och utmana sig själv till att nå högre höjder och bättre resultat.

Lina Hellman, Area Manager, Regus Management Sweden

Önskar alla att få tillfälle att få jobba med dig! Du är grym på att ta fram det bästa av oss själva och få saker att hända.

Maria Rydbeck, Njie AB (Tidigare på Santa Maria AB)

Jag har lärt mig att hantera vardagen på ett effektivare sätt och därmed fått mer gjort på samma tid som tidigare. Dessutom har jag lärt mig mycket om värdebaserad försäljning vilket ger en högre kvalitet i mitt arbete och en större förståelse för vad våra kunder är ute efter när de gör affärer med oss.

Kjell Svensson, Monitor Larm & Bevakning AB

Maries kurs ”Mental träning med säljriktning” var bland de bästa kurser jag gått – om inte den bästa! Vi träffades vid fem tillfällen med lite hemövningar emellan. Jag kände på bara några veckor ökad styrka och glädje. Nu när jag driver mitt eget konsultföretag har jag fortfarande efter två år med mig energin från kursen. Och känslan att allt är möjligt och att det är jag själv som styr!

När jag gasat på för mycket plockar jag fram övningarna från Marie, kommer i balans igen och hittar rätt. Toppen!

Eva Skog Consulting, Hållbart företagande & Utvärderingar, www.evaskog.se

Santa Maria har efter en testomgång nu låtit utbilda och träna flera personalgrupper på huvudkontoret och i produktionen. Alla utvärderingar visar på mycket bra engagemang och resultat. Både deltagarna själva och omgivningen har noterat olika förbättringar. Kommunikationsprogrammet har positiva effekter för individen, privat såväl som arbetsmässigt, vilket därmed gagnar även organisationen. Jag har själv gått utbildningen och fått större förståelse för mina egna och andras beteenden. Den individuella coachningen har också hjälpt mig framåt i mitt dagliga arbete.

Sigbritt Oskarsson, personalansvar, Santa Maria AB

Innan denna träning med MentalSäljKompetens hade vi som grupp röriga möten där alla pratade i mun och stämningen ibland var ganska tuff. Under tiden vi tränat (och alla jobbat med sig själva) har klimatet i rummet blivit helt annorlunda tycker jag. Vi pratar, men vi LYSSNAR också och vi är bättre mot varandra. När det gäller mig själv har jag lärt mig att avvisande inte alltid är så himla farligt. Det kan till och med stärka mig så att jag blir mer taggad att göra bra ifrån mig. Jag har blivit modigare och vågar nu ta för mig mer. Detta leder i många fall till bra resultat i jobbet och verkar uppskattas hos cheferna jag jobbar med.

SEB AB

Först och viktigast med MentalSäljKompetens utbildningen är att jag har fått förmågan att hantera motgångar bättre, mer som vatten på en gås idag, medan jag i hela mitt tidigare liv varit ältare. Jag har fått ett öppnare klimat på mina kontor. Känslan är att alla vågar vara direkta i sin kritik till mig, oavsett om det är positivt eller negativt. Jag har blivit en ”doer”, förr har jag ofta tappat intresse och lämnat saker halvfärdigt, nu slutför jag allt mer.

SEB AB

Jag vill tacka för ett otroligt inspirerande föredrag om tankens kraft och vad som gör en människa framgångsrik. Det kändes i magen och jag fick med mig viktiga verktyg hem. Föredraget rekommenderas varmt till alla som vill utvecklas. Vilken kick!

Ann Westermarck, VD och ägare, Skrivhälsan AB

Genom utbildningen i MentalSäljKompetens har jag skaffat mig en starkare drivkraft till att göra affärer. Jag kan snabbare försätta mig i rätt sinnessillstånd för den uppgift jag har framför mig, jag kommunicerar tydligare vilket också leder till att jag har förmågan att ta betalt för min tid och värdet av den tjänst som jag erbjuder.

Jessica Axtrup Åqvist, säljare, Korpen Hälsa

Resultatet av denna kurs är fantastisk, både professionellt och privat.

Tonen hos oss alla har blivit mjukare och vi har lärt oss uppskatta människor och händelser runt omkring oss. Vi inser nu att all förändring är bra förändring och tar emot den med öppna armar. Vi har blivit ett starkt målinriktat team där toleransnivån, kreativiteten och förståelsen har ökat markant. I vårt sätt att sälja så har vi blivit mer personliga och kreativa. Vi tänker numera “utanför boxen”! Det här är en av de bästa investeringar vi någonsin gjort och vi kommer fortsätta med denna investering inom kort! Tack för en fantastisk första kursomgång!

Lotta Larsson, VD och ägare, Digitalstudion AB