

Föreläsning med workshop

Mental säljstyrka för studerande

Rätt inställning och bra egenskaper ger möjlighet till jobb.

Bakgrund

I den utmaning som studerande har med att ”sälja in sig själv” t ex till LIA platser och till ett nytt jobb är sannolikt försäljningsarbetet en viktig faktor för framgång. Det är också viktigt att man förstår att man kan bidra till försäljningen med vad man än jobbar med i ett företag eller organisation, för vi är alla säljare mer eller mindre i olika situationer. Ibland kan det också vara så att man behöver komma förbi de mentala säljhinderna för att lyckas.

Syfte

Att få inspiration och några mentala säljverktyg i hur man kan stärka sig mentalt för att kunna ”sälja in sig själv” och öka möjligheten till att få den LIA plats eller jobb man vill ha. Att man får insikt om att vi är alla säljare i olika situationer. Kunskap i hur man kan förändra en negativ känsla till en mer positiv, samt hur man skapa rätt sinnestillstånd. Få vetskap om hur man stärker självbilden och hur man lättare kan nå sina mål.

Denna föreläsning passar alla som studerar, för alla är mer eller mindre säljare och behöver ”sälja in sig själv” i olika situationer.

Innehåll

- Hur man avlägsnar mentala säljhinder och maximerar sin potential
- Hur man stärker självbilden att sälja
- Att skapa rätt sinnestillstånd
- Attityder, problem- eller möjlighetsfokuserad
- Hur man förblir motiverad även under motgång
- Skapa rätt målbild som ger motivation att sälja

Genomförande

Två till tre timmar föreläsning med övningar, samt en workshop. Den går också att få som lärarledd onlineföreläsning via Zoom.

Föreläsare

Marie Algotsson Skogh, dinEffekt AB, mail: marie@dineffekt.se, tfn: 0709 - 50 46 40